

WIR STELLEN EIN

# Sales Manager Automotive m/w/d

Unser Beitrag für Ihr Wohlbefinden:



Arbeiten in  
kleinen Teams



Leistungsorientierte &  
attraktive Vergütung



Fahrradleasing



zusätzliche  
Sozialleistungen



Mitarbeiter-  
rabatte



Karrierechancen /  
individuelle  
Weiterentwicklung



Mitarbeiter-  
kantine



flexible Arbeitszeiten



i-gb Karte



Möglichkeit zum  
mobilen Arbeiten

## Ihre Aufgaben:

- Akquirieren und Neugewinnen von Kunden/Schlüsselkunden im Bereich Automotive
- Betreuen eines eigenen Kundenstammes als direkter Ansprechpartner
- selbstständiges Bearbeiten von Request for Quotations (RfQ)
- Verschaffen eines umfassenden Verständnisses der Bedürfnisse und Anforderungen von Schlüsselkunden
- Analysieren von Kundenbedürfnissen und Erstellen von Angeboten unter Berücksichtigung der kundenspezifischen Anforderungen
- Unterstützen des Key Account Managers

## Was Sie auszeichnet:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder einer vergleichbaren Ausbildung
- Mehrjährige Berufs- sowie B2B Vertriebs Erfahrung in der Automotive-Branche und den erklärungsbedürftigen Produkten
- Know-how im Vertrieb von Kunststoffspritzgussteilen
- Kenntnisse in MS-Office, ERP- und CRM-Systeme
- Sehr ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Hervorstechendes Verhandlungsgeschick und Überzeugungsstärke
- Hands-on-Mentalität und ergebnisorientiertes Zusammenarbeiten

**HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT, TEIL  
DER GAUDLITZ-FAMILIE ZU WERDEN?  
DANN FREUEN WIR UNS AUF IHRE  
BEWERBUNG.**

## IHR ANSPRECHPARTNER:

Patrick Herbert  
Human Resources  
09561 648 239  
bewerbung@gaudlitz.de